Cisco IoT Practice Builder Workshop (CIOT-PB-WS)

ID CIOT-PB-WS **Preis** auf Anfrage **Dauer** 2 Tage

Dieser Text wurde automatisiert übersetzt. Um den englischen Originaltext anzuzeigen, klicken Sie bitte hier.

Zielgruppe

- Kundenbetreuer
- Pre-Sales-Ingenieure
- Praxis-Direktoren
- Führungskräfte im Vertrieb
- Vertriebspartner

Voraussetzungen

Gute Gesamtkenntnisse der IoT-Branche und der wichtigsten vertikalen Märkte.

Kursziele

Am Ende dieses Kurses werden Sie in der Lage sein:

- Nutzen Sie das Cisco IoT-Ökosystem, um Ihren eigenen IoT-Vermarktungsansatz zu entwickeln
- Vermittlung eines umfassenden Verständnisses des IoT-Stacks für Unternehmen
- Verstehen, wie die IoT-Lösungen und das Ökosystem von Cisco in den IoT-Stack des Unternehmens passen
- Anwendung eines ergebnisorientierten Ansatzes bei der Kundenansprache für IoT-Lösungen
- Verstehen der Strategien für Partnerschaften im IoT-Ökosystem, um IoT-Lösungen schnell auf den Markt zu bringen
- Beschreiben Sie, wie die aktuellen IoT-Lösungen von Cisco Anwendungsfälle in den Kernbranchen Einzelhandel, intelligente Gebäude, Remote Asset Management, Fertigung, Flottenmanagement und Versorgungsunternehmen/Energie abdecken
- Binden Sie Kunden ein, indem Sie ihre spezifischen Anwendungsfälle den Lösungen des Cisco IoT-Ökosystems zuordnen
- Führen Sie IoT-Anwendungsfalldiskussionen mit Kundeneinkaufszentren außerhalb Ihrer Komfortzone

Kursinhalt

Die Idee des "Connecting the Unconnected" eröffnet eine neue Welt der Möglichkeiten. Wie können Cisco Channel-Partner diese 19-Billionen-Dollar-Chance nutzen? Der Cisco IoT Practice Builder Workshop von Fast Lane geht über die "Möglichkeiten" hinaus und bietet konkrete Schritte, um eine IoT-Lösungspraxis mit bewährten Anwendungsfällen und Technologien auf den Markt zu bringen.

Der Cisco IoT Practice Builder Workshop vermittelt Ihnen ein umfassendes Verständnis des Aufbaus des IoT-Lösungsstapels, der Zusammenhänge zwischen den einzelnen Komponenten und der Einordnung der Technologie in den gesamten Lösungsstapel. Sie erhalten ein klares Verständnis für die entscheidende Rolle, die Cisco Partner bei der Beschleunigung der Einführung von IoT-Lösungen spielen. Sie erhalten Einblicke in die wichtigsten Branchen, indem Sie sich mit bewährten IoT-Anwendungsfällen befassen, die auf die Geschäftsergebnisse und strategischen Absichten Ihrer bestehenden und neuen Kunden abzielen. Durch die Betrachtung des gesamten IoT-Lösungslebenszyklus erhalten Sie eine Anleitung, wie Sie den Kunden in jeder Phase ansprechen und gleichzeitig den Geschäftsumfang erhöhen und den Verkaufsprozess beschleunigen können.

Detaillierter Kursinhalt

Modul 1: Die geschäftliche Relevanz der IoT-Lösungen von Cisco für Ihre Kunden

- Überblick über das IoT-Lösungspaket für Unternehmen
  - Geräteebene
  - Zentrale Plattformdienste
  - Analytik
  - Kognitive Dienste und Lösungen
- Die Positionierung von Cisco innerhalb des IoT-Stacks für Unternehmen und des umgebenden IoT-Ökosystems
- Die IoT-Roadmap und Vision von Cisco:
  - Fokus auf den IoT-Stack für Unternehmen
  - Partner innerhalb des breiteren IoT-Ökosystems
- Positionierung der IoT-Ökosystempartner innerhalb des IoT-Stacks für Unternehmen:
  - Schnelle Entwicklung von IoT-Lösungen mit relayr

und Cisco
    - Anwendungsfälle für Remote Asset Management mit Azeti und Cisco CAM
    - Flottenmanagement und vernetzte Transportlösungen mit Davra Networks und Cisco
    - IoT-Analysen mit Parstream von Cisco und IBM
    - Vernetzte Fabrik mit Rockwell Automation, GE und relayr
    - Vernetzte Fabriksicherheit mit Sourcefire, Lancope, NGFW und ISE
    - Konnektivität und Geräteverwaltung mit Jasper
    - Vernetzte Analytik mit SAP, SAS
    - Vernetzte Gebäude mit Honeywell, UTC, relayr
    - Verbundenes Netz mit OSIsoft und BitStew
    - Intelligente und vernetzte Städte mit Sensity, World Sensing, Acuity und molex
- Engagement-Mechanismus für Cisco Channel Partner

Modul 2: Einbindung neuer Einkaufszentren bei bestehenden und neuen Kunden

- Überblick über die IoT-Lösungen von Cisco und ihre Architekturen, einschließlich:
    - Lösungen für vernetzte Gebäude
    - Vernetzte Transportlösungen
    - Vernetzte Maschinen
    - Vernetzte Vermögensverwaltung
- Markttreiber
- Wichtige Kundenkontakte
- LOB-Einkäufer-Intelligenz
- Vertikalspezifische Herausforderungen
- Vertikalspezifische, bewährte Anwendungsfälle
- Siege und Erfolgsgeschichten von Kunden

Modul 3: Wie Cisco Channel Partner IoT-Lösungen für Unternehmen monetarisieren

- Verständnis des Lebenszyklusmodells für IoT-Lösungen:
    - Bewusstseinsbildung
        - Umsatzbeschleunigung
        - Engagement für Kunden
        - Entwicklung von Lösungen
        - Einsatz
        - Verwaltete Dienste
    - Bewusstsein schaffen
    - Beschleunigung des Verkaufs
    - Workshops zum Kundenengagement
    - Lösungsentwicklung und -bereitstellung für IoT-Lösungen

Über Fast Lane

Fast Lane ist weltweiter, mehrfach ausgezeichneter Spezialist für Technologie und Business-Trainings sowie Beratungsleistungen zur digitalen Transformation. Als einziger globaler Partner der drei Cloud-Hyperscaler Microsoft, AWS und Google und Partner von 30 weiteren führenden IT-Herstellern bietet Fast Lane beliebig skalierbare Qualifizierungslösungen und Professional Services an. Mehr als 4.000 erfahrene Fast Lane Experten trainieren und beraten Kunden jeder Größenordnung in 90 Ländern weltweit in den Bereichen Cloud, künstliche Intelligenz, Cybersecurity, Software Development, Wireless und Mobility, Modern Workplace sowie Management und Leadership Skills, IT- und Projektmanagement.

Fast Lane Services

- ✓ Highend-Technologietraining
- ✓ Business- & Softskill-Training
- ✓ Consulting Services
- ✓ Managed Training Services
- ✓ Digitale Lernlösungen
- ✓ Content-Entwicklung
- ✓ Remote Labs
- ✓ Talentprogramme
- ✓ Eventmanagement-Services

Trainingsmethoden

- ✓ Klassenraumtraining
- ✓ Instructor-Led Online Training
- ✓ FLEX Classroom – Klassenraum und ILO kombiniert
- ✓ Onsite & Customized Training
- ✓ E-Learning
- ✓ Blended & Hybrid Learning
- ✓ Mobiles Lernen

Technologien und Lösungen

- ✓ Digitale Transformation
- ✓ Artificial Intelligence (AI)
- ✓ Cloud
- ✓ Networking
- ✓ Cyber Security
- ✓ Wireless & Mobility
- ✓ Modern Workplace
- ✓ Data Center

Weltweit vertreten
mit High-End-Trainingszentren rund um den Globus

Mehrfach ausgezeichnet
von Herstellern wie AWS, Microsoft, Cisco, Google, NetApp, VMware

Praxiserfahrene Experten
mit insgesamt mehr als 19.000 Zertifizierungen

Deutschland
Fast Lane Institute for Knowledge Transfer GmbH
Tel. +49 40 25334610
info@flane.de / www.flane.de

Österreich
ITLS GmbH
(ITLS ist ein Partner von Fast Lane)
Tel. +43 1 6000 8800
info@itls.at / www.itls.at

Schweiz
Fast Lane Institute for Knowledge Transfer (Switzerland) AG
Tel. +41 44 8325080
info@flane.ch / www.flane.ch